



**有限公司 Techigh Marine Co., Ltd/ Eastone International
(HK) Co., Ltd.**

上海市平凉路 1055 号创意联盟 3 楼 D5/D7 室 200090 电话: 86-21-65436636/65436230
传真: 86-21 65434608 邮件: nys@eastoneint.com.cn

公 司 简 介

宜通国际(香港)有限公司/上海泰航船舶电子有限公司是一家以经营船舶通信导航, 内通设备及自动化控制系统为主的专业性公司, 所代理各项产品均享有全球联保。依托庞大的服务网络, 我们可以为广大客户提供船舶电气设备安装调试和维修等方面快捷、专业和优质的服务。

公司代理及分销的主要产品有:

- Raytheon Anschütz德国雷神安修司公司的集成驾控台系统 (IBS);
- Sailor外部通信系统即GMDSS和卫通
- Zenitel/ Vingtor 的内部通信系统;
- FURUNO的通信导航产品
- Lilley & Gillie 的磁罗经、风速风向仪、计程仪;
- Cassens & Plath GmbH的反射磁罗经与其它航海仪器;
- Totem自动化系统, 航行数据记录仪 (VDR);
- Orbit的TX/RX (VSAT) 及卫星电视接收天线 (TVRO)
- DATA的液压舵机

公司代理的主要产品之一——德国雷神安修司公司 (Raytheon Anschütz) 生产的电罗经, 全球品质第一, 销量第一。其不仅能提升船队的运作效率和经济效益, 带来安全和性能上的最大保障, 而且提供全球联保, 其遍及在全世界的260多个维修网点, 完全保证船舶航行于任何地方都能得到及时的备件供应和服务。

同时, 我们可以根据IMO要求, 结合船东实际需要, 提供包括日本FURUNO, JRC和韩国SAMYUNG, SARACOM等产品的不同组合, 不仅在满足国际国内船级检验标准, 保证船舶安全航行和高效营运的前提下, 提供各种节约成本的配置方案, 并热忱地为广大船东、设计公司及其它行内外朋友提供技术咨询服务。

宜通国际(香港)有限公司/泰航船舶电子有限公司, 在2008年通过ISO 9001:2000 CCS质量管理体系认证。我们拥有商贸, 技术和物流等多方面的专业人才, 拥有经德国Raytheon Anschütz等其它厂家培训合格的服务工程师。我们本着“诚信立业, 德行致远”的文化理念, 以合理的价格, 精心的服务赢得了我们新老朋友的大力支持和肯定。

招聘信息

服务工程师：2名

- 教育背景：船舶通信导航专业，电子，机电等相关专业大专及以上学历。
- 语言能力：英语听说读写良好，且能够阅读英语技术资料。
- 技能要求：良好的沟通及表达能力，动手实践能力强。
- 岗位要求：
 1. 负责为顾客提供现场的技术服务。
 2. 服务工程师负责公司销售产品的现场安装（如果需要）和调试的工程服务。安装包括产品的定位、电缆敷设和连接，调试包含产品的安装接线检查、通电调整设置、试验、验收和对顾客的现场技术培训，以及参加船舶试航（如果需要）。
 3. 服务工程师负责为顾客提供现场保修服务。服务工程师到现场为顾客免费使用备件（如果需要）修理产品，直至顾客能够正常使用该产品。
 4. 服务工程师负责为顾客提供有偿的现场技术服务。技术服务包括产品的安装、调试、检查、修理、改造以及技术培训等等，并为顾客使用有偿的备件。
 5. 服务工程师在为顾客提供现场技术服务中，要通过现场规范严谨的产品服务和全面深入的产品培训，确保产品交付顾客使用时的正确性和完整性和可保修性，确保顾客具有正确使用产品的能力，同时维护好客户关系，提高公司在客户心中的声誉。
 6. 服务工程师为顾客提供现场技术服务，要确保公司要求的工程报告及其他产品文件的及时整理和提交，并及时向部门反馈顾客对产品和服务的意见和建议。
 7. 负责为公司提供一定的技术支持和工作。
 8. 在部门领导和安排下，服务工程师参与或参加公司组织的岗位培训和技术培训和相应的考核。
 9. 在部门领导和安排下，服务工程师参与或协助公司的顾客技术交流和支 持，提供产品现场使用的数据和意见，并对新产品技术消化和吸收，为技术服务做准备。
 10. 完成其他工作：遵守并执行公司各项制度，服从部门的统一工作安排。服务工程师应正确完整填写差旅报销单，提交审核；应按时完成工作总结和计划并提交部门。
 11. 完成部门和公司领导交付的其他工作。

销售工程师：1名

- 教育背景：船舶通信导航专业，电子、机电等相关专业，市场营销及相关专业大专及以上学历。
- 语言能力：普通话标准。英语听、说、读、写熟练，专业英语良好。
- 技能要求：感知市场和预测市场的能力强；有良好的表达、沟通能力、人际交往能力强。
- 岗位要求：
 1. 技术指导及培训。
 2. 技术协议模板的整理。
 3. 收集整理行业相关的规范法规，并对相关知识组织学习讨论，实施培训。
 4. 图纸：帮助并指导制图工程师正确制图，在设计具有公司风格的图纸封面及版面上献计献策，对于出现的问题提出处理意见，改善并提高公司图纸质量。
 5. 项目技术监管：适时参与公司相关项目的技术谈判；对于重大项目，结合自己所掌握的及其他市场销售人员提供的信息。
 6. 主动或协助市场销售部经理对其他人员所签技术协议的审核，纠正误差或遗漏。

- 7、在授权范围内协助市场销售部经理对于其它被授权的市场销售人员所出具的采购申请（PR）的技术审核，指导其它人员正确编制 PR，完善设备的组成。方便采购物流主管及国内采购人员下单采购。
- 8、项目市场销售：负责一定范围内客户群体的市场销售。维护、管理、巩固、加深与所在群体的客户关系，处理并及时解答顾客提出的各种意见、建议及投诉；适时发展新的客户群体。
- 9、其它：按市场销售部经理批示完成指定项目报价，协助市场销售部经理对公司相关项目价格计算的审核。
- 10、完成市场销售部经理安排的其它任务。