



## 关于百威英博 ( Anheuser-Busch InBev )

百威英博 ( Anheuser-Busch InBev ) 是一家上市公司，总部位于比利时鲁汶，行政总部位于美国纽约。**百威英博是全球领先的酿酒制造商，也是全球五大消费品公司之一。**作为一家以消费者为中心、以销售为推动力的大型公司，**百威英博旗下经营着超过200多个品牌**，其中包括百威、时代 (Stella Artois)、贝克、科罗娜啤酒等全球旗舰品牌； Leffe、Hoegaarden等迅速成长的跨国畅销品牌；以及Bud Light、Skol、Brahma、Quilmes、Michelob、哈尔滨啤酒、雪津、Klinskoye、Sibirskaya、Sibirskaya Korona、Chernigivske、Jupiler等本土明星品牌。

更多信息，请登录公司网站 <http://www.ab-inbev.com.cn/>

### 招聘岗位：高级销售代表

- 主要工作职责：

1. 负责所在区域的销售活动的策划和执行，完成销售任务
2. 负责公司产品的销售及推广、开发维护销售网络
3. 根据市场营销计划，完成部门销售指标
4. 开拓新市场,发展新客户,增加产品销售范围
5. 负责辖区市场信息的收集及竞争对手的分析
6. 管理维护客户关系以及客户间的长期战略合作计划

- 应聘要求：

1. 2016年应届毕业生
2. 擅长与他人合作，有较好的说服能力和影响力
3. 有强烈的敢拼精神，有效地达成目标并应对压力和挫折
4. 对销售工作有浓厚的兴趣，愿意接受基层销售锻炼

- 薪资组成：

底薪（13薪）+月度奖金（底薪的50%，需达成销售指标）+其他补贴（区域/渠道不同，有所不同）

**请将简历以邮件命名：姓名+学历+学校名称+手机号码，发送至[brooke.li@cn.ab-inbev.com](mailto:brooke.li@cn.ab-inbev.com)**